

Presentation & Pitching Skill

ระยะเวลาอบรม 1 วัน

หลักการและเหตุผล

การอบรมเชิงปฏิบัติการนี้...ผู้เรียนจะได้เรียนรู้และฝึกทักษะการนำเสนอ เน้นที่ Verbal-Visual-Voice โดยเริ่มต้นจากการวิเคราะห์ผู้ฟัง จนสามารถทำการนำเสนอได้อย่างมั่นใจ กระชับ ตรงประเด็น

วัตถุประสงค์

- สร้างความมั่นใจการนำเสนอ จากการปรับ mindset และสามารถนำเสนอในแบบของตนเองได้อย่างมั่นใจ
- เข้าใจรูปแบบการ Presentation ของตนเอง: จุดแข็ง & จุดอ่อน
- วิเคราะห์ เข้าใจผู้ฟัง และสร้างความประทับใจในการนำเสนอ
- เรียนรู้กระบวนการ และกลยุทธ์ในการนำเสนอให้ได้รับความสนใจด้วยเทคนิค Story Telling และ Business Cases
- เรียนรู้ เตรียมเนื้อหา และฝึกทักษะเบื้องต้นในการนำเสนอที่ชัดเจน กระชับ ตรงประเด็นและเข้าใจง่ายเหมาะสมกับเวลา
- ฝึกทักษะในการตอบคำถามและการแก้ไขปัญหาเฉพาะหน้า

รายละเอียดหลักสูตร

Time	Workshop Activity / Key Learning
09.00-10.30	<p>กิจกรรมแนะนำตัวเอง: (ผลัดการนำเสนอ และบันทึกคคลิปวิดีโอ) รวมอภิปราย ความท้าทาย และความคาดหวังในการนำเสนอ</p> <p>Inside-out Presentation Mindset: การทำงานของสมอง vs Presentation Mindset</p> <p>Your Presentation Profile: รูปแบบการนำเสนอที่คุณชอบใช้</p>
10.45-12.00	<p>ความสำคัญของ 3V: Visual, Voice, Verbal</p> <p>1. การเตรียมข้อมูลเพื่อนำเสนอ (Verbal)</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ FOLLOW Model สำหรับการเตรียมเนื้อหา ▪ การคิดและเขียน Story Board สำหรับนำเสนอ <p>2. บุคลิกภาพ ท่าทางในการนำเสนอ (Visual)</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ การแต่งกาย ▪ ท่าทาง การนั่ง การยืน การเดิน การใช้มือ ▪ การใช้อุปกรณ์ประกอบการนำเสนอ <p>3. เสียงในการนำเสนอ (Voice)</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ ฝึกการใช้เสียงด้วยการอ่าน (ความดัง-เบา การเน้นคำ และท่าทางประกอบ) - กิจกรรมกลุ่ม ▪ ฝึกการนำเสนอ "การเชื่อมโยงสไลด์" ▪ ฝึกการนำเสนอเมื่อมีภาพประกอบ กราฟ และแผนภูมิต่าง ๆ
13.00-14.30	<p>การนำเสนอด้วย Business Case</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Business Case เพื่อการนำเสนอคืออะไร? ▪ องค์ประกอบของ 'Your Business Case' ▪ สร้าง Business Case เพื่อการนำเสนอ ▪ นำเสนอ Your Business Case: รอบที่ 1 ▪ Feedback
14.45-17.00	<p>เทคนิคการรับมือกับผู้ฟังและการจัดการคำถาม</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ ฝึกทักษะการฟังและการจับประเด็น ▪ ฝึกการรับมือผู้ฟัง 5 ประเภท ▪ วิธีการจัดการคำถามของผู้ฟัง <p>การนำเสนอด้วย Business Case</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ นำเสนอ Your Business Case: รอบที่ 2 ▪ Feedback